

Firma Ekoenergetyka – Polska S.A. jest jedynym, całkowicie polskim, producentem infrastruktury szybkiego ładowania wysokiej mocy dla samochodów i autobusów elektrycznych. Jesteśmy firmą technologiczną, a nasze innowacyjne projekty B+R rozwijają elektromobilność w skali globalnej. Unikalne know-how tworzone przez naszych pracowników pozwala nam zmieniać oblicze komunikacji wprowadzając zeroemisyjny transport do miast na całym świecie. Byliśmy prekursorami rynku e-mobility, a teraz dzięki zdobytemu doświadczeniu - osiągamy technologiczne przywództwo w światowym megatrendzie jakim jest E-MOBILITY :)

Chcesz być częścią eRewolucji? Zapraszamy do rekrutacji na stanowisko:

Specjalista ds. rozwoju sprzedaży i rozwoju biznesu (sektor maszyn rolniczych)

Miejsce pracy: Poznań

Opis stanowiska:

analiza rynku i poszukiwanie możliwości dotarcia do klientów – przygotowanie planu działania;

monitorowanie trendów oraz informacji rynkowych w zakresie rozwoju sektora rolniczego;

organizowanie spotkań biznesowych oraz promocja produktów i usług;

prezentacje oraz doradztwo w zakresie produktów, usług oferowanych przez firmę Ekoenergetykę-Polska S.A.;

budowanie i utrzymanie długoterminowych relacji z klientami, partnerami biznesowymi;

analiza zapytań ofertowych, przygotowywanie ofert i prowadzenie negocjacji techniczno-handlowych;

prowadzenie uzgodnień technicznych w zakresie sprzedawanych produktów;

realizacja celów biznesowych;

ściśła współpraca z zespołami doradztwa tech.- handlowego, sprzedaży, zarządzania produktami w firmie;

udział w targach, konferencjach oraz szkoleniach;

raportowanie swoich działań i wyników do Prezesa Zarządu.

Profil Kandydata:

wykształcenie wyższe techniczne (preferowani absolwenci Akademii Rolniczej);

kilkuletnie doświadczenie w sprzedaży, w obszarze B2B mile widziane;

znajomość potrzeb biznesowych w sektorze maszyn rolniczych (warunek konieczny);

znajomość języka angielskiego na poziomie min.B2, każdy inny język mile widziany;

zainteresowanie trendami w branży e-mobility;

samodzielność i skuteczność w działaniu;

umiejętności prezentacji, prowadzenie spotkań biznesowych;

determinacja w dążeniu do celu;

komunikatywność, zespołowość, otwarty umysł, nastawienie na cel, a także na rozwój własnych umiejętności;

gotowość do częstych podróży służbowych;

prawo jazdy kat. B.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie cv poprzez formularz rekrutacyjny:

<https://system.erecruiter.pl/FormTemplates/RecruitmentForm.aspx?webid=69DA771C-4AA0-48FC-80B8-529CAAEECCFD4&skkcfg=5c77da693816424189558214863afa20&skklocationId=7807&skkExternalOfferId=165102&skkCountryId=1&skkRegionId=7>

lub na adres mailowy: [marta.jablonska@ekoenergetyka.com.pl](mailto:marta.jablonska@ekoenergetyka.com.pl).